Личный счёт

Хроника буксующего проекта

Возрождение «Руслана» обойдётся минимум в 20 миллиардов

Олег Долгов

Разговоры о возобновлении производства лучшего тяжелого транспортника в мире Ан-124 «Руслан» идут с 2003 года, когда в ходе работы шестого Международного авиационно-космического салона МАКС представителями России и Украины было подписано «Решение о первоочередных мерах по возобновлению серийного производства и поэтапной модернизации самолета Ан-124-100 на предприятиях Российской Федерации и Украины».

В марте 2005 года был даже утвержден бизнес-план проекта, а через год в рамках соответствующей программы на «Авиастаре» было решено открыть филиал АНТК им. Антонова. Однако спустя два месяца проект возобновления серийного производства был признан бесперспективным. В октябре 2006-го комитет по вопросам экономического сотрудничества украинско-российской комиссии Ющенко-Путин вновь принял решение продолжить его реализацию, имея в виду возможное возобновление серийного производства. В январе 2007 года было создано совместное российско-украинское предприятие ОАО «Грузовые летательные аппараты», 59 процентов акций которого принадлежат российской авиакомпании «Волга-Днепр», 41 процент - украинскому ОАО «Мотор-Сич», изготавливающему авиационные двигатели. Новой компании делегированы курирующие и организаторские функции в продвижении программы по возобновлению серийного производства. Расходы на реализацию оцениваются в $500 миллионов. В том же году межгосударственным авиационным комитетом сертифицирована новая версия Ан-124 - Ан-124-100М-150. Грузоподъемность увеличена до 150 тонн, увеличена дальность полета, самолет отвечает требованиям Евроконтроля по зональной навигации P-RNAV, а также по точностным требованиям самолетовождения P-RNP-1. В июле следующего года «Волга-Днепр» вновь подтвердила свою заинтересованность в Ан-124, направив в Объединенную авиастроительную корпорацию (ОАК) заказ на поставку в период с 2011 по 2027 годы сорока самолетов Ан-124-100М-150 (20 - до 2020 года и еще 20 - до 2027-го). С тех пор проект фактически так и не сдвинулся с мертвой точки, несмотря на то что, по различным данным, в разное время в ОАК поступило общей сложностью до 62 заявок на новые «Русланы».

По различным данным, в разное время в ОАК поступило общей сложностью до 62 заявок на новые «Русланы»

Тем не менее именно отсутствие твердых заказов и является главным препятствием.

Дело в том, что возобновление производства обойдется, по самым приблизительным оценкам, в 20 миллиардов рублей, и это только одна из трудностей.

В ноябре прошлого года тогда еще вице-премьер российского правительства Сергей Иванов сказал, что пока ничего не готово для воспроизводства новых лайнеров. «Мы от этих планов не отказываемся, но говорим, что это займет длительный промежуток времени, поскольку сначала должны быть выполнены несколько условий».

Основное - получение твердого заказа, как минимум, на 60 самолетов. Это необходимо для окупаемости проекта, объяснил он. Стоимость каждой машины составляет не менее $300 миллионов, что сужает круг потенциальных покупателей. Но пока такого крупного заказа нет, разворачивать производство бессмысленно.

При этом исполнительный президент авиакомпании «Волга-Днепр» Валерий Габриэль уверен: «Как показывают наши маркетинговые исследования, объем рынка авиаперевозок уникальных и негабаритных грузов ежегодно увеличивается на 9-10 процентов, что в два раза превышает темпы роста рынка генерального груза. То есть самолетов такого класса не хватает. Парк находящихся сейчас в мире в эксплуатации воздушных судов не превышает 25 единиц. В долгосрочной перспективе рынку авиагрузовых перевозок понадобятся до 100 самолетов. Возобновление серийного производства Ан-124-100 позволит обеспечить лидерство грузовой гражданской авиации России в данном сегменте рынка на несколько десятилетий вперед».

Как уже говорилось, «Волга-Днепр» планирует приобрести до 20 самолетов «Руслан». По некоторым сведениям, на такое же количество самолетов разместили заказ и в воронежской авиакомпании «Полет». Минобороны РФ в госпрограмме вооружений до 2020 года заложило размещение заказа также на 20 машин. Правда, еще в августе прошлого года на авиасалоне МАКС президент ОАК Михаил Погосян сказал, что военное ведомство в рамках госпрограммы вооружения планирует закупить только десять новых самолетов Ан-124. Эту же цифру озвучил во время недавнего визита в Ульяновск и вице-премьер Дмитрий Рогозин.

Сейчас активно ищутся и другие заказчики не только в России, но и за рубежом, хотя на мировом рынке есть только один потенциальный покупатель таких самолетов - США.

Впрочем, не стоит забывать и об остальных проблемах. Одна из них связана с тем, что требования гражданских и военных заказчиков к характеристикам самолета значительно отличаются. По большому счету придется строить два разных самолета, что скажется на стоимости производства и увеличит цену для заказчика. Еще одна, не менее острая проблема, - урегулирование взаимоотношений с Украиной, которая считает себя правопреемницей всех авторских прав на конструкторскую документацию этого самолета. От решения этого вопроса зависит, будут установлены роялти или нет.

Есть и чисто технические сложности. Для организации производства Ан-124 потребуется перевести всю конструкторскую документацию с бумажных носителей в электронный вид, а это также займет не один год.

(Окончание на стр. 12)

С 16 января повышена процентная ставка по вкладам для населения

Вклады в Сбербанке стали ещё выгоднее

Ева Штерле

Несмотря на высокую конкуренцию, Сбербанк остается бесспорным лидером на рынке банковских услуг. О том, как ему это удается и какие приятные сюрпризы ждут клиентов кредитного учреждения в наступившем году, журналистам рассказала заместитель управляющего Ульяновским отделением Сбербанка России Ризида Фатыхова.

По статистике, свои вклады крупнейшему банку страны доверяют сегодня 56% населения Ульяновской области. Теперь хранить деньги в Сбербанке для них станет еще выгоднее: с 16 января ставки по вкладам для физических лиц стали более доходными. Однако клиентов банк привлекает не только хорошими процентами:

- На сегодняшний день условия вкладов в Сбербанке одни из лучших на рынке, - отмечает Ризида Ирековна. - Причем не только благодаря процентным ставкам. Очень важно, что в нашей линейке вкладов каждый клиент может выбрать тот, что ему больше подходит с учетом сроков, возможности пополнения и других нюансов. Например, возможность досрочно снять вклад и при этом сохранить часть процентных ставок есть далеко не во всех банках.

Задает тон Сбербанк и на рынке кредитования. Его главными конкурентными преимуществами являются большой выбор кредитных продуктов и возможность минимизировать ставку. Сделать это можно различными способами. Так, дешевле кредиты будут для участников зарплатных проектов банка и клиентов с положительной кредитной историей. Сэкономить поможет и тщательный выбор подходящего кредита.

- Например, тем, кто покупает машину, выгоднее будет оформить не обычный потребительский, а целевой автокредит. Ставки будут ниже за счет того, что многие дилеры являются партнерами банка. На некоторые автомобили нашим клиентам даже предоставляются дополнительные скидки, - говорит Ризида Фатыхова. - Кроме этого, стоимость страховки по КАСКО в Сбербанке не включают в «тело» кредита - есть возможность выплачивать эту сумму по частям.

Большим плюсом является и то, что для оформления кредита в Сбербанке сегодня требуется минимальный пакет документов. Тем, кто получает зарплату на пластиковую карту, вообще понадобится только паспорт.

Настоящим козырем Сбербанка перед конкурентами является автоматизированная система обслуживания клиентов через Интернет - «Сбербанк ОнЛ@йн». Разработана она для того чтобы клиенты могли самостоятельно управлять своими счетами, осуществлять переводы и платежи, не посещая банк. Неудивительно, что очереди в Сбербанке быстро поредели. Кому охота идти в офис, если даже оплату коммунальных платежей и налогов теперь можно производить, не вставая с дивана? В прошлом году к юбилею кредитного учреждения была запущена акция «Спасибо от Сбербанка». Оплачивая товары и услуги пластиковой картой банка, их держателям автоматически начисляются бонусы, которые потом можно обменять на скидки в магазинах-партнерах программы, зарегистрировавшись через банкомат. Предоставив своим клиентам возможность реже посещать филиалы и офисы, Сбербанк пытается приучить их активнее использовать безналичные платежи.

Разработанная специально для юридических лиц аналогичная система «Сбербанк Бизнес ОнЛ@йн» также быстро завоевала популярность среди корпоративных клиентов. Рост числа подключенных к нему юридических лиц это подтверждает. По информации заместителя управляющего Ульяновским отделением Сбербанка России Бориса Полухина, в данный момент удельный вес всех платежей по этой системе составляет 72%. Среди корпоративных клиентов, пользующихся услугами банка, представлены все сегменты бизнеса: от мелких предпринимателей до крупнейших градообразующих ульяновских предприятий. Для каждого из них банк предлагает свои кредитные продукты.

По итогам 2011 года банк вложил в поддержку предприятий региона 34 миллиарда рублей. Если к этой сумме добавить займы, выданные населению, она составит около 48 миллиардов. Все эти средства идут исключительно на конкретные нужды жителей, предприятий и компаний нашей области, а в результате - на развитие региона в целом.

Все подробности о банковских продуктах и услугах как физическим лицам, так и корпоративным клиентам можно узнать на официальном сайте www.sberbank.ru и по телефону 8 800 555 55 50 (звонки по России - бесплатно), а также в отделениях Сбербанка России.

На правах рекламы